

ВАКАНСИИ



КОМПАНИЯ ESTETICA – КЛЮЧЕВОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ
МЕБЕЛИ ПРЕМИУМ КЛАССА

60+

выставочных залов
на территории РФ

20+

городов России
региональная сеть

40 000м²

общая производственная
площадь

600+

штат сотрудников
производства

1 000+

штат сотрудников
в администрации и продажах



НАША МИССИЯ – ДАТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ПРОЯВИТЬСЯ
ТАЛАНТАМ НАШИХ СОТРУДНИКОВ И ПРИМЕНИТЬ
ЭТИ ТАЛАНТЫ В РАБОТЕ И ЖИЗНИ

ИСТОРИЯ КОМПАНИИ

2006

Зарождение компании, открытие первого премиального салона ESTETICA.

2011

Открытие второй фабрики Sleepesleep. Мы приступаем к производству матрасов с ортопедическим эффектом используя новые технологии производства.

2015

Мы горды сообщить, что компания ESTETICA является единственным официальным партнером компании SWAROVSKI на мебельном рынке.

2016

Представили рынку неповторимую продукцию в стиле ар-деко с элементами модерна под брендом ESTETICA VISION. Это абсолютно новая философия, которая основана на гармоничном симбиозе всех элементов интерьера.

2017

Установлены официальные партнерские отношения с Mercedes-Benz Russia.

2020

Представляем аудитории новое направление функциональной мягкой мебели ESTETICA LITE.

2020

Расширение сети, открытие новых салонов по всей России. Москва – DISCOUNT центр в самом крупнейшем мебельном центре Европы ТРИ КИТА. Регионы – Сочи, Махачкала.

2021

Начало сотрудничества с компанией Rolls-Royce Motor Cars АВИЛОН и российским автомобильным брендом класса люкс AURUS

2021

Открытие нового салона ESTETICA VISION в премиальном направлении Новорижского шоссе – ТРК РИГАМОЛЛ.

2022

Расширение сети, открытие новых салонов по всей России. Москва – в самом сердце столицы в премиальном районе Хамовники на территории бизнес квартала МОСКОВСКИЙ ШЕЛК открылся салон ESTETICA VISION площадью более 500кв². Регионы – Санкт-Петербург, салон ESTETICA VISION в ДИЗАЙН ЦЕНТРЕ на проспекте Медиков.

2023

Открытие нового салона ESTETICA VISION в столице республики Татарстан – городе Казань.

2024

Расширение сети, открытие новых салонов в Москве – в современном арт-пространстве THE DOM открылся салон ESTETICA VISION и в центре дизайна и архитектуры ARTPLAY.



Мы приглашаем вас на работу в торговую сеть, офис и на производство.

Не имеет значения, являетесь ли вы опытным профессионалом или только начинаете свою карьеру, если вы разделяете наши ценности, хотите развиваться и добиваться высоких результатов — присоединяйтесь к нашей команде!

В компании имеется корпоративный институт, который занимается обучением и развитием сотрудников.

Приглашаем вас принять участие в конкурсе на вакантные позиции и получить возможность построить карьеру вместе с нами!

Высокий уровень корпоративной культуры подразумевает разделение ценностей и миссии компании каждым сотрудником.

Мы держим руку на пульсе времени и предлагаем развитие ваших талантов в разных направлениях.

У нас есть примеры ярких карьерных взлетов, когда за 6 месяцев менеджер-консультант становится руководителем салона, а администратор — представителем бренда в другом городе.

Мы ценим сотрудников, которые ведут себя как собственники бизнеса — рационально относятся к ресурсам и стремятся вывести ESTETICA на новый уровень.



В нашем деле нет мелочей, важна каждая деталь и мы считаем, что именно такой подход привел к высоким темпам роста и уже оставил след в истории.

Знание продукта помогает нам добиваться главного: улучшать и повышать уровень жизни покупателей. Поэтому менеджер — консультант не просто перечислит характеристики изделия, но и объяснит преимущества и выгоду, которую получит покупатель.

ПРЕИМУЩЕСТВА РАБОТЫ У НАС



Возможность карьерного роста

Карьерный рост за 1 год до руководителя салона или офисного специалиста



Высокий % мотивации

Высокая заработная плата с возможностью влиять на свой уровень дохода



Экскурсии на производство

С проживанием в собственной гостинице в формате All inclusive



Корпоративное обучение

В компании имеется собственный корпоративный институт



Уверенность в завтрашнем дне

Работа в крупной, стабильной компании, ключевой в производстве мебели класса люкс



Масштабные проекты

Сотрудничество с известными дизайнерами и архитекторами — это возможность расширить свои знания



Официальное трудоустройство по ТК РФ

Оплачиваемые отпуска и больничные



Гибкий график работы

Возможность выбирать выходные дни и часы работы



Корпоративная культура

Конкурсы профессионального мастерства, спортивные состязания, корпоративные праздники

КОРПОРАТИВНОЕ ОБУЧЕНИЕ

- Более 10 образовательных методик повышения квалификации
- Сертифицированные бизнес-тренеры с опытом обучения и развития персонала более 10 лет
- Более 20 авторских тренингов по продукту
- Корпоративные встречи и мероприятия развлекательного формата
- Обучение по 15 образовательным программам по развитию Hard и Soft Skills



КОРПОРАТИВНОЕ ОБУЧЕНИЕ



Развитие компании невозможно без постоянного обучения персонала, адаптации к инновационным решениям.

Качество обучения напрямую зависит от степени развития корпоративной культуры компании и связи с ее ценностями и стандартами. На сегодняшний день компания имеет собственный Учебный центр, который проводит систематическую работу с персоналом всех категорий, задача которого вырастить поистине лучших специалистов в данной отрасли.

В программу обучения входит: курс тренингов, стажировка на фабриках компании, стажировка в салонах продаж, а так же обучающие и развивающие мероприятия, конкурсы, командообразующие игры и соревновательные турниры.

Обучение организовано как внутренними силами компании, так и внешне привлеченными. Новая система дополнительной мотивации, премирования и поощрения персонала способствует поддержанию интереса и достижению более сложных целей.

Наша первостепенная цель вырастить специалиста высокого уровня, расширить его профессиональные компетенции и впоследствии дать возможность расширить собственную сферу деятельности.

Именно поэтому мы регулярно повышаем профессиональный уровень тех сотрудников, которые уже работают в компании и даем возможность реализации новичкам.



ИСТОРИЯ УСПЕХА



ШЕВЧЕНКО ОЛЕСЯ

Краснодар, опыт работы с 2008 года

Мой профессиональный путь не был простым и легким, но это интересный путь однозначно!

Вышла на должность менеджера по продажам в г Волгоград. Спустя год работы в компании стала администратором. Проработав 5 лет я поняла, что выросла. Я попросила перевода в Москву и уже через 2 недели поменяла город своей карьеры.

Никогда не приходилось мне искать работу, она сама меня находила. И я благодарна судьбе за то, что она всегда окружала меня людьми, которые были моим «фейс-контролем», «гарантом», «проводником» в мир профессий и новой работы.



БОРИСОВА ЕЛЕНА

Москва, опыт работы с 2013 года

Считается, что человек добился успеха, если он хорошо живёт и любит то, чем занимается.

В 2013 году я была в поисках работы и пришла на собеседование в компанию, которая стала мне домом на многие годы. Я всегда тяготела ко всему прекрасному, а ESTETICA — это «кутюр» среди мебельных компаний. Окружённая красивыми интерьерами, опытными коллегами и взыскательными клиентами я ежедневно работала над собой и формировалась как профессионал.



ГАЗИЗОВА АЛЬБИНА

Санкт-Петербург, опыт работы с 2010 года

Моя история в компании ESTETICA началась в 2010 году. Я успешно прошла собеседование на позицию «менеджер-консультант» и спустя несколько дней меня пригласили на обучение.

Через пол года я получила руководящую должность — администратор салона мебели ESTETICA. Работая администратором я много времени уделяла своему развитию — посещала выставки, семинары и тренинги, которые организовывал учебный центр.

Я научилась эффективно планировать свою работу и работу своего коллектива. Ставить задачи, контролировать процесс работы и результат, а так же находить быстрое грамотное решение в нестандартных ситуациях.

ИСТОРИЯ УСПЕХА



ДАНИЭЛЬ ФАУСТИНО

Новосибирск, опыт работы с 2012 года

Я начал свой путь в компании в Москве 12 июля 2012 года на должности менеджера-консультанта. Сфера для меня была абсолютно новая поэтому и переживания были большие.

Очень порадовало то, что компания предоставляет и оплачивает обучение, так что опыт для этой работы не имеет значения, сотрудники учебного центра вас всему научат в лучшем виде.

Я благополучно закончил обучение и вышел работать в салон менеджером-консультантом. Спустя 4,5 месяца я пошел на повышение и получил должность старшего менеджера, еще через 2 месяца меня назначили руководителем салона.



ЩЕРБАКОВА ЭЛЬВИРА

Санкт-Петербург, опыт работы с 2013 года

«Чтобы конкурировать, необходимо постоянно развиваться»

Когда в 2013 году я пришла работать в компанию ESTETICA, я совсем не имела опыта в продажах мебели. Но я всегда знала, что продажи это то место, где можно проявлять себя, и все зависит только от тебя самого, от твоих стараний и твоего желания. Единственное, что я точно для себя определила на тот момент, это то, что я хочу работать с качественным и дорогим продуктом, это было главным условием при поисках работы. Вуаля — у меня получилось!

В 2014 году я заняла должность старшего продавца. В 2015 году я уже работала на должности тренинг-менеджера. Я могу с гордостью сказать, что должность я заслужила сама, мне так нравилось делиться опытом с вновь пришедшими ребятами, вдохновлять на победы молодые таланты!



ТАШЕВА ОЛЕСЯ

Владивосток, опыт работы с 2011 года

Мебельная компания ESTETICA пригласила меня на должность менеджера по продажам.

Интересные должностные обязанности, высокий уровень дохода и престижная локация меня подкупили, и я решила попробовать. Мне очень нравилось выбирать мебель заказчикам, подбирать в проект комплектацию, ткани. А когда ты видишь результат проделанной работы, и получаешь слова благодарности от довольных покупателей — этому чувству нет цены. Поработав некоторое время в должности менеджера-консультанта и показав хорошие результаты, я была переведена на должность старшего продавца.

После обучения в Москве меня повысили, назначив руководителем одного из московских салонов. Я очень довольна. Уже 6 лет я постоянно живу в Москве, сейчас я занимаю должность Администратора в одном из топовых салонов города, у меня прекрасная команда и высокий уровень дохода.

ФИРМЕННАЯ СЕТЬ САЛОНОВ ESTETICA В ГОРОДАХ РОССИИ



📍 Москва и мос. область

📍 Санкт-Петербург

📍 Краснодар

📍 Владивосток

📍 Казань

📍 Владикавказ

📍 Волгоград

📍 Махачкала

📍 Новосибирск

📍 Ростов-на-Дону

📍 Чебоксары

📍 Пенза

📍 Пермь

📍 Самара

📍 Сочи

📍 Сургут

📍 Уфа

📍 Тюмень

Финансовый аналитик

от 150 000 ₽ за месяц, до вычета налогов

Опыт 1-3 года

Москва

• Нахимовский проспект и еще 1 •

Отклик без резюме

Откликнуться

Контакты

Менеджер по работе с клиентами

120 000 – 200 000 ₽ за месяц, до вычета налогов

Без опыта

Выплаты: два раза в месяц

Москва

• Румянцево и еще 2 • •

Откликнуться

Контакты

Менеджер по продажам 🔴

120 000 – 200 000 ₽ за месяц, до вычета налогов

Без опыта

Москва

Отклик без резюме

Откликнуться

Контакты

Менеджер по продажам мебели премиум класса 🔴

150 000 – 200 000 ₽ за месяц, до вычета налогов

Опыт 1-3 года

Химки

• Беломорская и еще 2 • •

Откликнуться

Контакты

Руководитель корпоративного учебного центра

от 250 000 ₽ за месяц, до вычета налогов

Опыт 1-3 года

Москва

• Профсоюзная

Откликнуться

Контакты

Менеджер по работе с клиентами

120 000 – 200 000 ₽ за месяц, до вычета налогов

Без опыта Выплаты: два раза в месяц

Московская область, Новорижское шоссе

Откликнитесь среди первых

Откликнуться

Контакты

Менеджер по продажам

80 000 – 160 000 ₽ за месяц, до вычета налогов

Без опыта

Санкт-Петербург

• Лесная

Откликнуться

Контакты

Менеджер по продажам мебели премиум класса

70 000 – 160 000 ₽ за месяц, до вычета налогов

Без опыта Выплаты: два раза в месяц

Краснодар, р-н Прикубанский

Откликнуться

Контакты

Менеджер - консультант по продажам мебели премиум класса

110 000 – 150 000 ₽ за месяц, на руки

Без опыта

Казань, р-н Ново-Савиновский

Откликнуться

Контакты